



PROGRAM ON NEGOTIATION
HARVARD LAW SCHOOL
EXECUTIVE EDUCATION



12ª TURMA – NEGOTIATION & LEADERSHIP 22, 23 E 24 DE SETEMBRO DE 2026

Investimento:

USD 6.197,00

À Vista (Depósito Bancário)

ou

USD 6.497,00

Entrada no valor de USD 4.997,00 (À Vista)

Saldo em até 04 parcelas de USD 375,00 (Cartão de Crédito) *

Dólar Conversão: Turismo Venda UOL

O Pacote Inclui:

- Curso “Negotiation & Leadership” – Program on Negotiation at Harvard Law School – 3 DIAS;
 - Café da Manhã e Almoço durante os 03 dias de Curso;
 - Jantar de encerramento e entrega de diplomas (bebidas à parte);
 - Visita guiada MIT e Harvard;
 - Acompanhamento dos Professores Glauco Cavalcanti (glaucocavalcanti.com.br)

* Parcelamentos:

Inscrições efetuadas até o dia 30/04/2026: Entrada (À Vista) e o Saldo em até 04 parcela (Cartão de Crédito)

Inscrições efetuadas até o dia 31/05/2026: Entrada (À Vista) e o Saldo em até 03 parcela (Cartão de Crédito)

Inscrições efetuadas até o dia 30/06/2026: Entrada (À Vista) e o Saldo em até 02 parcela (Cartão de Crédito)

Inscrições efetuadas até o dia 31/07/2026: Entrada (À Vista) e o Saldo em até 01 parcela (Cartão de Crédito)

Inscrições efetuadas após o dia 01/08/2026: Pagamento Integral (À Vista)

Conta para Depósito

GC-5 Assessoria Empresarial Ltda

CNPJ: 09.279.434/0001-47

Banco Itaú (341)

Agência: 1185

Conta Corrente: 34263-9

Organização:



contato@gc5.com.br

www.gc5.com.br