



PROGRAM ON NEGOTIATION  
HARVARD LAW SCHOOL  
EXECUTIVE EDUCATION



## 12ª TURMA – NEGOTIATION & LEADERSHIP 22, 23 E 24 DE SETEMBRO DE 2026

### Investimento:

**USD 6.197,00**

À Vista (Depósito Bancário)

ou

**USD 6.497,00**

Entrada no valor de USD 4.997,00 (À Vista)

Saldo em até 04 parcelas de USD 375,00 (Cartão de Crédito) \*

Dólar Conversão: Turismo Venda UOL

### O Pacote Inclui:

- Curso “Negotiation & Leadership” – Program on Negotiation at Harvard Law School – 3 DIAS;
  - Café da Manhã e Almoço durante os 03 dias de Curso;
  - Jantar de encerramento e entrega de diplomas (bebidas à parte);
    - Visita guiada MIT e Harvard;
- Acompanhamento dos Professores Glauco Cavalcanti ([glaucocavalcanti.com.br](http://glaucocavalcanti.com.br))

### \* Parcelamentos:

Inscrições efetuadas até o dia 30/04/2026: Entrada (À Vista) e o Saldo em até 04 parcela (Cartão de Crédito)

Inscrições efetuadas até o dia 31/05/2026: Entrada (À Vista) e o Saldo em até 03 parcela (Cartão de Crédito)

Inscrições efetuadas até o dia 30/06/2026: Entrada (À Vista) e o Saldo em até 02 parcela (Cartão de Crédito)

Inscrições efetuadas até o dia 31/07/2026: Entrada (À Vista) e o Saldo em até 01 parcela (Cartão de Crédito)

Inscrições efetuadas após o dia 01/08/2026: Pagamento Integral (À Vista)

### Conta para Depósito

GC-5 Assessoria Empresarial Ltda

CNPJ: 09.279.434/0001-47

Banco Itaú (341)

Agência: 1185

Conta Corrente: 34263-9

### Organização:



[contato@gc5.com.br](mailto:contato@gc5.com.br)  
[www.gc5.com.br](http://www.gc5.com.br)